

Inicia con un Gran Salto!

Con Suzanne Brothers-Varley Directora Nacional Senior Emerita del Circulo Interior

LA MEJOR HERRAMIENTA es el modelo para reservar:

"Estoy tan emocionada" Acabo de terminar un taller extraordinario con Mary Kay cosmetics y soy parte de un concurso divertido. Estoy recoletando opiniones de 25 mujeres en nuestro nuevo patentado, altamente efectivo, nada como cualquier producto regular. Pense en ti inmediatamente, porque (Aqui le haces un cumplido de algo particular en ella)

Sandy, habria alguna razon del por que no podrias probar esta nueva sensacion, el proximo Lunes a las 4 o talvez, el miercoles antes del mediodia?

(Ten una tercera opcion lista para encontrarse otro dia. Espera por una respuesta positiva o una negacion por el tono de voz o una ligera pausa) Y luego, interrumpe.

"Ah, por si acaso, esta no es una cita para ventas, es simplemente para que yo tenga la oportunidad de juntar opiniones de este extraordinario juego personalizado especialmente para ti. Entonces, el proximo Lunes a las 4pm o el miercoles antes del mediodia?

Es muy importante que tengas tus citas TOTALMENTE organizadas en tu mente, de manera que las puedas plantear con seguridad.

Superando las Objeciones:

Escucha, y acepta lo que ella te dice y lo repites.

Te puedo hacer una sugerencia? Porque usas otro producto que realmente te encanta o porque eres bastante alergica o no usas maquillaje. Esta es la razon por la que tu opinion es muy importante para mi. Hagamos una prueba. Dame tus comentarios... Te parece bien?